

Advanced Involving Management

- *NLP Master Practitioner certificeret uddannelse hvor ledelsesmæssige talenter danner grundlag for nye bevidste strategier.*



Advanced Involving Management

- *NLP Master Practitioner certificeret uddannelse hvor ledelsesmæssige talenter danner grundlag for nye bevidste strategier.*

Beskrivelse

Advanced Involving Management er uddannelsen, hvor de ledelsesmæssige talenter bliver synliggjort i levende strategier. Gennem hele forløbet vil der blive arbejdet med relationerne til den oplevelsesorienterede udvikling i samfundet, og betydningen i forhold til ledelse. I relation til de psykologiske forandringsværktøjer fra NLP, der gør det muligt at skabe egentlige strategier, baseret på umiddelbare talenter, dannes grundlaget for denne uddannelse.

Målgruppe

Alle, som beskæftiger sig med ledelse. Typiske deltagere er kommende ledere, nuværende ledere, salgsledere, teamledere eller account managere.

Mål

Ved kursets afslutning (certificering) skal deltagerne:

- Bestå en teoretisk prøve i de grundlæggende NLP og coaching værktøjer
- Bevise tilstrækkelige færdigheder, gennem en praktisk prøve, i brug af specifikke værktøjer, teknikker og metoder i forhold til salgsledelse, coaching og NLP.
- Fremlægge projektopgave på acceptabelt niveau.
- Uddannelsen er tilrettelagt og vil blive gennemført og evalueret i



overensstemmelse med danske og internationale NLP standarder. Det er således muligt at opnå certificering som *NLP Advanced Involving Management Master Practitioner*.

Forudsætninger

Skal have gennemført *Involving Management* uddannelsen. Materialet til første modul vil blive fremsendt til gennemlæsning inden opstart af uddannelsen.



Som leder er der opgaver du løser bedst selv

Varighed

Forløb med 4 moduler af 1 weekend, startende fredag kl. 18.00 til søndag kl. 15.00, i alt 4 weekender. Hertil kommer mellemliggende hjemmeopgaver. Der vil være mulighed for tilkøb af eventuelt mentorforløb (mentorforløb er ikke indeholdt i uddannelsen).

Indhold

Forberedelse: Gennemlæsning af pensum til første modul samt løse artikelopgave.

Modul 1: Motivationer & værdier

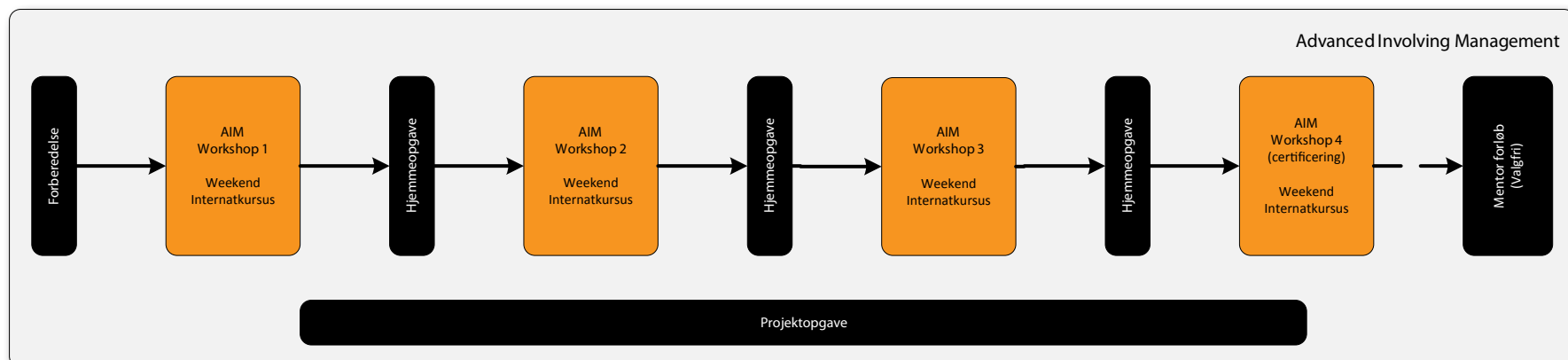
- I relation til ledelse, hvor motivation spiller en stor rolle, vil du komme til at arbejde med såvel støttende som hæmmende overbevisninger. Du vil få indsigt i håndteringen af både enkelt personer og teams, hvor du arbejder med sprog mønstre og NLP værktøjer, der belyser de mere personlige karaktertræk. Du får værktøjer til at skabe motivation, hvor vi vil arbejde med områder som værdier, normer og spilleregler hvor eksponering af kærneværdier bliver en aktiv del af motivationen.

Fokusperiode 1: Projekt opgave, hjemmeopgaver, træning af metoder og værktøjer.

- Frem til modul 4 skal der udarbejdes et modelingprojekt (projekt opgave) hvor der gennem interview af excellente ledere, projektledere eller direktører udarbejdes en ny teknik/strategi. Der arbejdes i grupper á 2-4 personer.

Modul 2: Modeling – Synliggørelse af det excellente

- Hvad er best practice i ledelse? Du vil arbejde med værktøjer der synliggøre Mikro- og makrostrategier, og de mekanismer vi benytter os af, når vi træffer





Den coachende lyttestil er en god start



Preceptor

beslutninger. Du vil arbejde med tolkning og betydningen af vores kommunikation og opnå færdigheder i observation af tankemønstre hos andre.

Fokusperiode 2: Projekt opgave, hjemmeopgaver, træning af metoder og værktøjer.

Modul 3: Ledelse & forhandling

- Elementer som præsentation og forhandling indgår som vigtige elementer i ledelse. Du vil derfor opnå indsigt i de elementer og værktøjer der skaber *den operationelle vision*. Du vil få indsigt i de avancerede sprog mønstre som vi benytter os af i NLP, og på den baggrund opnå færdigheder i stærke forandringsværktøjer, der giver den optimale forhandlings situation og det at skabe fælles værdier i teams.

Fokusperiode 3: Færdiggørelse af projekt opgave og repetition.

Modul 4: Afsluttende eksamen

- Betydningen af metaforer og storytelling i salget har langt større betydning end man tidligere har forestillet sig. Du vil derfor lære strategierne bag den gode historie og hvor effektivt metaforer kan være sammen med værktøjet *mundelags mønstre*.
- På dette modul vil der ligeledes være repetition, øvelser og skriftlig prøve samt en praktisk prøve / certificering, hvor du kan opnå titel af *NLP Advanced Involving Management Master Practitioner*.

Form & metode

Du vil som deltager få erfaringer med individuelt arbejde, sparring og gruppearbejde. Feedback, dialog og diskussion er væsentlige elementer i undervisningen, hvor læring bliver forankret gennem aktiv deltagelse. Du bliver udfordret gennem opgaver og aktiviteter, der med grundig foranalyse afspejler dine daglige udfordringer.

Sprog

Materialet er på dansk men kan leveres på engelsk.

Kursusprogram - alle moduler

Dagsprogram – dag 1 - fredag

Ankomst Alle henvender sig i receptionen
Kl. 17.30 Check in & samling i plenum
Kl. 18.00 Sandwich inkl. 1 vand/øl
Kl. 18.30 Opstart workshop – dag 1
Kl. 20.00 Aften kage / te & kaffe
Kl. 22.00 Afrunding

Dagsprogram – dag 2 - lørdag

Kl. 08.00 Morgenbuffet
Kl. 09.00 Opstart workshop – dag 2
Kl. 12.00 Frokost inkl. 1 vand/øl
Kl. 14.00 Eftermiddags kage / te & kaffe
Kl. 18.00 Sandwich inkl. 1 vand/øl
Kl. 19.45 Afrunding
Kl. 20.00 2 retters middag inkl. 1 øl/vand/gl. vin

Dagsprogram – dag 3 - søndag

Kl. 08.00 Morgenbuffet & check ud!
Kl. 09.00 Opstart workshop – dag 3
Kl. 12.00 Frokost inkl. 1 øl/vand
Kl. 13.30 Eftermiddags kage / te & kaffe
Kl. 15.00 Afrunding & afrejse

Tilmelding

Tilmelding skal ske via hjemmeside www.preceptor.org, under Online booking på forsiden.

Spørgsmål skal rettes online til uddannelse@preceptor.org eller på vores telefon 70 70 10 10.



Som leder er mentalt overskud vigtigt



Ryd op i “vi-plejer-mentaliteten” og de gamle salgsteknikker!

Kontakt Preceptor og få belyst hvad vi kan gøre, for at synliggøre Jeres udviklingspotentialer, og hvordan I kan differentiere Jer i markedet – med mennesker i centrum.

Preceptor

Nygade 9
8400 Ebeltoft
70 70 10 10
mail@preceptor.org
preceptor.org



Scan for vCard